

**Официальное открытие начала реализации
в Ленинградской области образовательного проекта
акционерного общества «Российский экспортный центр»**

Город Санкт-Петербург,
пр-т Малоохтинский, д. 64, лит. Б, офис 406

20 июля 2017 года
11⁰⁰ – 11⁴⁰

11⁰⁰ – 11³⁰ Приветственное слово

Ялов Дмитрий Анатольевич – заместитель председателя
Правительства Ленинградской области – председатель комитета
экономического развития и инвестиционной деятельности

Никитина Алисия Равиловна – директор Образовательного
проекта АО «Российский экспортный центр»

Садковская Александра Александровна – вице-президент
Союза «Ленинградская областная торгово-промышленная
палата» (кандидатура уточняется)

Нерушай Светлана Ивановна – председатель комитета
по развитию малого, среднего бизнеса и потребительского рынка
Ленинградской области

11³⁰ – 11⁴⁰ Ответы на вопросы

11⁴⁰ – 11⁴⁵ Перерыв (*остаются участники обучения*)

11⁴⁵ – 18⁴⁵ Курс 1 «Введение в экспорт: жизненный цикл экспортного
проекта. Государственная поддержка экспортно
ориентированных предприятий»

Гурьянова Анна Сергеевна – генеральный директор Star
Trainings
(*подробная программа курса прилагается для ознакомления*)

21 июля 2017 года
10⁰⁰ – 14⁰⁰

10⁰⁰ – 14⁰⁰

Продолжение

Курс 1 «Введение в экспорт: жизненный цикл экспортного
проекта. Государственная поддержка экспортно
ориентированных предприятий»

РАСПИСАНИЕ КУРСА

ДЕНЬ 1 (20 июля)

11.45 – 18.45

11.45 – 12.00

ВВЕДЕНИЕ

15 минут

1. Введение в программу обучения.
2. Введение в программу тренинга.
3. Знакомство.

12.00 – 12.15

ВВЕДЕНИЕ В ЭКСПОРТ КАК В ПРОЕКТ

15 минут

1. Вводный ВИДЕО-РОЛИК.
2. Преимущества экспортной деятельности.
3. Введение. Жизненный Цикл Экспортного Проекта (ЖЦЭП).

12.15 – 14.00

ВЫБОР РЫНКА И ПОИСК ПОКУПАТЕЛЯ

75 минут

1. Проведение исследования и выбор рынка.
2. Источники коммерческой информации по странам и рынкам.
3. Работа с русскоязычными источниками информации по странам и рынкам.

13.00 – 13.15

ПЕРЕРЫВ

30 минут

4. Определение страны, наиболее благоприятной для экспорта.
5. Поиск иностранного покупателя.

14.00 – 14.25

ПОДГОТОВКА ПРОДУКТА К ТРЕБОВАНИЯМ РЫНКА/ПОКУПАТЕЛЯ

25 минут

1. Подготовка товара к требованиям рынка/покупателя.
2. Работа по определению разрешительной документации.
3. Защита интеллектуальной собственности и ноу-хау на внешних рынках.

14.25 – 15.00

ОБЕД

15:00 – 15:35

ПЕРЕГОВОРЫ С ПОКУПАТЕЛЕМ И ЗАКЛЮЧЕНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОГО КОНТРАКТА

35 минут

1. Переговоры. Подготовка к переговорам.
2. Подготовка и заключение внешнеторгового контракта.

15:35 – 16:15

ПРОИЗВОДСТВО

30 минут

1. Производство.
2. Алгоритм оценки готовности предприятия к экспорту.

16:15 – 17:00

Подготовка продукта к экспорту (ТАМОЖНЯ) и доставка (ЛОГИСТИКА)

45 минут

1. Таможня. Подготовка к таможенному оформлению.
2. Логистика. Подготовка к экспорту.

17:00 – 17:15	ПЕРЕРЫВ
17:15 – 18:30	Оплата (ВАЛЮТНЫЕ ПЛАТЕЖИ). Риски в экспортной деятельности
75 минут	<ol style="list-style-type: none"> 1. Оплата контракта. Валютные платежи. 2. План подготовки к получению оплаты за товар. 3. Экспортные риски. 4. План предварительной оценки рисков в отношении потенциального рынка (потенциальных рынков).
18:30 – 18:45	5. Финальное упражнение по ЖЦЭП. Домашнее задание.
ДЕНЬ 2 (21 июля)	
10.00 – 14.00	
10.00 – 10.30	Обсуждение домашнего задания
10:30 – 11:30	ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА
10:30-11.00 30 минут	Государственная поддержка экспортного проекта на всех этапах ЖЦЭП
11:00 – 11:30 30 минут	Ключевые шаги для получения господдержки
11:30-12.00	ПЕРЕРЫВ/подготовка к тестированию
12:00 – 13:00	Выходное тестирование
13.00 – 14:00	Подведение итогов тренинга. Вручение удостоверений